

**PROCESO DE SELECCIÓN DE CANDIDATOS.**

¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.-F-IEX-PSC.Ed.1

<b>Código cliente</b>	3989	<b>Ed.</b>	1	<b>Enseña</b>	Ibérica Nordic Walking
-----------------------	------	------------	---	---------------	------------------------

**Búsqueda de local.**

**Franquiciado**  
Búsqueda de emplazamientos de acuerdo al ICL. Presentación de Alternativas (entrega de ICL cumplimentado para cada posible emplazamiento). Max.3  
**12**

**Análisis de viabilidad**

**mFc/Franquiciador**  
Análisis del candidato:  
(1) Estudio del CC.  
(2) Elaboración del **Formulario de Valoración de Candidatura (FVC)**.  
(3) Solicitud de informe de solvencia del candidato.  
(4) Aceptación/Rechazo de candidatura. Presentación de conclusiones a franquiciado.  
**13**

**mFc/Franquiciador**  
Análisis de emplazamiento:  
(1) Estudio del CIM.  
(2) Estudio de ICL's y ordenación de preferencias.  
(3) Solicitud de **Estudio Técnico de Viabilidad del local (ETV)** y estimación de coste de adecuación.  
(2) Solicitud de **Estudio Geográfico de Mercado (EGM)**.  
(3) Aceptación/Rechazo del local. Presentación de conclusiones a franquiciado.  
**14**

**mFc/Franquiciador**  
Análisis financiero:  
(1) Elaboración del **Plan Financiero de Negocio (PFN)**  
(2) Soporte al franquiciado en la búsqueda de opciones de financiación.  
(3) Aceptación/Rechazo de la operación. Presentación de conclusiones a franquiciado.  
**15**

**Concesión de franquicia**

**mFc/Franquiciado**  
Adaptación del borrador de CF y estudio de clausulado con el franquiciado  
Firma del CF y cobro del resto del derecho de entrada  
**16**

**Franquiciador/Franquiciado**  
Firma del CF y cobro del resto del derecho de entrada  
**17**

**Franquiciado**  
Firma de contrato de arrendamiento del local.  
**18**